



FICHE DE POSTE

Recrutement d'un(e) Technico-Commercial(e)

Description du poste :

Nous recherchons un(e) technico-commercial(e) dynamique et motivé(e) pour renforcer notre équipe commerciale. Le métier de technico-commercial(e) se situe à la croisée des chemins entre celui de commercial et d'expert technique du bâtiment. Vous serez en charge de développer le portefeuille clients tout en apportant des conseils techniques adaptés à leurs besoins mais aussi de fidéliser les clients déjà existants.

Missions principales :

- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser le portefeuille existant.
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions techniques adaptées.
- Réaliser les devis et assurer le suivi des commandes jusqu'à la livraison.
- Participer à des événements professionnels (salons, foires).
- Collaborer avec les équipes techniques pour garantir la satisfaction client.

Profil recherché :

- Formation commerciale ou technique (Bac+2 minimum).
- Expérience réussie dans un poste similaire (minimum 2 ans).
- Compétences techniques dans [secteur ou domaine d'activité, ex. bâtiment, industrie, etc.].
- Excellentes qualités relationnelles et capacité à convaincre.
- Maîtrise des outils bureautiques et CRM.
- Permis B requis pour les déplacements.

Conditions :

- Lieu de travail : 926, rue de Malitorne – 18230 Saint Doulchard
- Type de contrat : Intérim ou CDI
- Horaires : 35h/semaine, du Lundi au Vendredi
- Salaire : A définir selon profil
- Avantages : Mutuelle, téléphone portable, ordinateur

CANDIDATURES : RH@BAT-CONFORT.FR